

LỜI MỞ ĐẦU

1. Lý do chọn đề tài:

Thế giới ngày càng phát triển, với sự hoạt động của nhiều thành phần kinh tế đã tạo ra cho doanh nghiệp nhiều cơ hội song bên cạnh đó cũng không ít những khó khăn thách thức. Trong kinh doanh các tổ chức đều đặt ra mục tiêu là làm thế nào mang lại lợi nhuận tối ưu nhất mà hiệu quả kinh tế lại cao. Để đạt được điều đó, các nhà quản lý phải đặt ra được những chiến lược kinh doanh phù hợp với thị trường hiện nay. Một trong những chiến lược trọng yếu của các hộ kinh doanh là tập trung vào khâu bán hàng. Đây là giai đoạn giúp cho doanh nghiệp tạo ra doanh thu nhằm phục vụ cho quá trình sản xuất kinh doanh. Vậy nên vấn đề đặt ra là làm sao kiểm soát tốt được khâu bán hàng, rút ngắn quá trình luân chuyển hàng hóa. Sau thời gian thực tập tại công ty Cổ phần công nghệ sinh học R.E.P được sự quan tâm, giúp đỡ của các anh chị phòng kế toán cùng với những kiến thức đã được giảng dạy tại trường giúp em nhận thức được vai trò và tầm quan trọng của công tác kế toán bán hàng đối với sự hoạt động và phát triển của doanh nghiệp. Vì vậy em đã chọn đề tài **“Kế toán bán hàng tại Chi nhánh công ty Cổ phần công nghệ sinh học R.E.P”** để làm đề tài cho khóa luận tốt nghiệp.

2. Mục tiêu nghiên cứu:

- Tổng hợp hệ thống hóa về những lý luận chung liên quan đến kế toán bán hàng
- Nắm rõ hơn về quy trình bán hàng, đánh giá được hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp
- Học hỏi thêm về kiến thức, kinh nghiệm, kỹ năng, nghiên cứu về thực trạng công tác kế toán bán hàng tại chi nhánh công ty Cổ phần công nghệ sinh học R.E.P
- Đề xuất một số ý kiến góp phần hoàn thiện công tác kế toán bán hàng tại công ty

3. Đối tượng và phạm vi nghiên cứu:

- Quy trình bán hàng tại chi nhánh Công ty Cổ phần Công nghệ sinh học R.E.P
- Nghiên cứu công tác kế toán bán hàng năm 2023
- Các chứng từ, số liệu của công ty liên quan đến quy trình bán hàng

4. Phương pháp nghiên cứu:

- Thu thập số liệu: dựa trên các số liệu được ghi chép trên chứng từ (phiếu xuất kho, phiếu nhập kho, hóa đơn GTGT, phiếu thu...), báo cáo tài chính của doanh nghiệp
- Phương pháp phân tích xử lý số liệu:
 - Tổng hợp số liệu: tổng hợp các số liệu, tài liệu thu thập được kết hợp với quan sát thực tế trong quá trình thực tập làm việc
 - So sánh: so sánh số liệu năm nay so với năm trước để biết được tình hình bán hàng của công ty thế nào để đưa ra phương án bán hàng phù hợp. So sánh giữa số kế hoạch và số thực tế để thấy được mức độ phấn đấu của doanh nghiệp
- Phương pháp phân tích kinh tế: nhằm nghiên cứu, đánh giá lại các mối quan hệ bên trong và bên ngoài, chỉ tiêu tài chính tổng hợp và chi tiết nhằm đánh giá lại tình hình tài chính doanh nghiệp

5. Kết quả đạt được:

- Học hỏi được kinh nghiệm thực tiễn, nâng cao kiến thức kỹ năng chuyên môn
- Tích lũy được kiến thức, kỹ năng mềm áp dụng cho công việc
- Nắm rõ quy trình bán hàng, cách lưu trữ chứng từ tại công ty

6. Kết cấu khóa luận:

Gồm 3 chương

- Chương 1: Cơ sở lý luận về kế toán bán hàng
- Chương 2: Mô tả công việc kế toán bán hàng đã quan sát và thực hành tại chi nhánh công ty cổ phần công nghệ sinh học R.E.P
- Chương 3: Nhận xét và giải pháp hoàn thiện công tác kế toán bán hàng tại chi nhánh công ty cổ phần công nghệ sinh học R.E.P

7. Cam kết:

- Cam kết nội dung thông tin trong bài đúng sự thật
- Số liệu được trình bày trong báo cáo được thu thập từ tài liệu do công ty cung cấp.
- Khóa luận do chính em thực hiện nếu phát hiện có sự gian lận em hoàn toàn chịu trách nhiệm